

ИНСТРУМЕНТАРИЙ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Рачкова Ирина Викторовна

Учреждение образования «Гомельский государственный технический университет имени П. О. Сухого» (Гомель, Республика Беларусь)

В статье автором рассмотрен инструментарий регулирования регионального развития. Сделаны следующие выводы: во-первых, практически все инструменты государственного регулирования так или иначе воздействуют на региональное развитие; во-вторых, многие из указанных инструментов тесно взаимосвязаны между собой, могут применяться в комплексе, а также преследовать несколько целей.

Анализ инструментария, с помощью которого осуществляется региональная политика, играет важную роль. От того, насколько широк и разнообразен арсенал средств, инструментов, рычагов воздействия на-

циональных и местных органов власти на развитие городов и регионов, в какой степени они обоснованы и удачно подобраны (как с точки зрения учета интересов различных социальных групп и индивидов, так и с позиций совместимости отдельных средств), в конечном счете зависит эффективность региональной политики. Инструментарий в значительной мере определяет особенности региональной, да и всей макроэкономической политики каждого конкретного государства.

В последнее время проведенная региональная политика в странах рыночной ориентации накопила значительный арсенал средств государственного воздействия на пространственную организацию общества. В зарубежных и отечественных исследованиях наиболее часто рассматриваются следующие инструменты [1; 2]:

1. Размещение новых государственных (или подконтрольных государству) предприятий или перемещение существующих фирм в проблемные районы.

2. Приватизация государственных предприятий, приобретение акций частных фирм, а также другие формы изменения соотношения доли государственного и частного сектора в экономическом развитии определенных регионов.

3. Государственные субсидии местным органам власти, в том числе целевые (категориальные, блоковые и т.д.), обусловленные рядом требований (например, долевого участия региональных органов в финансировании программ), а также бесконтрольные, предусматривающие свободное расходование средств по усмотрению местных властей.

4. Регионально ориентированные государственные инвестиции в производственную, социальную и экологическую инфраструктуру (например, строительство и оснащение промышленных парков, площадок, зон, энергетических объектов, дорог, аэродромов, портов, мелиорация земель, сооружение объектов в сфере образования, здравоохранения, коммунального хозяйства, отдыха и туризма, охраны окружающей среды и т.д.).

5. Субсидии и кредиты муниципальных и других местных или локальных органов на указанные в п. 4 цели.

6. То же различных межгосударственных организаций (например, субсидирование Европейским фондом регионального развития инфраструктурных проектов в ряде регионов стран, входящих в ЕС).

7. Субсидии и кредиты частным компаниям для стимулирования деловой активности в проблемных районах, в том числе на приобретение промышленных зданий, машин, оборудования, на покрытие рас-

ходов на рабочую силу, транспортных и энергетических затрат, выплату страховых взносов, арендной платы и т.д.

8. Регионально ориентированные субсидии и кредиты предприятиям и организациям, находящимся в затруднительном положении.

9. Законодательное регулирование сроков амортизации основных средств, в частности предоставление прав ускоренной амортизации.

10. Государственные заказы на продукцию и услуги частных фирм.

11. Налоговая политика (в том числе различные скидки, льготы или полное освобождение от отдельных налогов с целью стимулирования размещения производства в регионах приоритетного развития, исключение из системы налоговых льгот за инвестиции в перенаселенные или перенасыщенные производством районы и т.д.).

12. Регионально дифференцированные программы занятости, профессиональной подготовки, жилищного строительства, охраны окружающей среды и т.д.

13. Меры, стимулирующие мобильность населения и производства, например, миграционные субсидии или премии для переселенцев или перемещаемых предприятий.

14. Разрешения, запреты, лицензии, сертификаты и другие средства прямого контроля строительства производственных объектов и административных зданий.

15. Нормирование, рационарование потребления отдельных видов ресурсов (например, строительных материалов).

16. Принудительные правительственные контракты на поставки в проблемные районы.

17. Правовые нормы в области землепользования, охраны окружающей среды и других сферах.

В результате вышеизложенного перечня инструментов региональной политики можно сделать следующие выводы: во-первых, он далеко не исчерпывающий и не может быть таковым, поскольку практически все инструменты государственного регулирования так или иначе действуют на региональное развитие; во-вторых, многие из указанных инструментов тесно взаимосвязаны между собой, могут применяться в комплексе, а также преследовать несколько целей.

Список источников

1. Фатеев, В. С. Региональная политика: теория и практика / В. С. Фатеев. – Минск : ЕГУ, 2004. – 480 с.
2. Кузнецова, О. В. Экономическое развитие регионов: теоретические и практические аспекты государственного регулирования / О. В. Кузнецова. – 6-е изд. – М. : ЛЕ-НАНД, 2015. – 304 с.