

# **МЕТОДИКА ОЦЕНКИ УСТОЙЧИВОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

*В данной статье раскрывается понятие устойчивости экономического развития, рассмотрены компоненты обеспечения устойчивости экономического развития предприятия, представлена методика оценки устойчивости экономического развития промышленного предприятия, особое внимание уделено оценке экономической устойчивости предприятия к инновационному развитию.*

## **Введение**

В настоящее время все белорусские предприятия находятся в условиях жесткой конкуренции и быстро меняющейся рыночной ситуации, поэтому они должны не только концентрировать внимание на внутреннем состоянии дел на предприятии, но и выработать стратегию устойчивого экономического развития предприятия, которая позволила бы им своевременно адаптироваться к происходящим изменениям.

В последнее время становится все более очевидным, что устойчивое экономическое развитие и страны, и ее регионов достижимо только при экономической устойчивости таких их структурных элементов, как отрасли, предприятия и организации. Устойчивое экономическое развитие каждого отдельного предприятия позволяет всей хозяйственной системе страны не только сохранить ее по-

тенциал, но и обеспечить ее качественный подъем и выход на международные рынки с новыми конкурентоспособными товарами.

### Основная часть

Термин “устойчивое развитие” впервые был использован в докладе Международной комиссии по окружающей среде и развитию в 1987 г. и получил широкое распространение после конференции ООН по окружающей среде и развитию, в июне 1992 г., в Рио-де-Жанейро. Выбранная на конференции концепция устойчивого развития содержала два основополагающих принципа:

- для обеспечения процесса развития устойчивость должна составлять неотъемлемую часть самого процесса развития;
- основной движущей силой развития не может больше рассматриваться только максимизация прибыли [1].

А термин “устойчивое экономическое развитие” возник в связи с рассмотрением проблемы ограниченности ресурсов, которая стала следствием глобальных энергетических кризисов 1973 и 1979 гг. Затем это направление экономической мысли превращается в отдельную дисциплину – “ecosestate” (economic security of state), которая стала рассматривать вопросы устойчивого экономического развития в основном на уровне страны или региона [2].

Однако в последнее время становится все более очевидным, что устойчивое экономическое развитие и страны, и ее регионов достижимо только при экономической устойчивости таких их структурных элементов, как отрасли, предприятия и организации. Экономическая устойчивость каждого отдельного предприятия позволяет всей хозяйственной системе страны не только сохранить ее потенциал, но и обеспечить ее качественный подъем и выход на международные рынки с новыми конкурентоспособными товарами.

Устойчивость характеризует состояние объекта по отношению к внешним воздействиям. Более устойчивым является такое его состояние, которое, при равных внешних воздействиях и внутренних сдвигах, подвержено меньшим изменениям, отклонениям от прежнего состояния. Условием устойчивости к внешним воздействиям являются внутренние свойства самого объекта. Устойчивость – внешнее проявление внутренней структуры объекта. Для того чтобы повысить его устойчивость к воздействию различных факторов, необходимо, прежде всего, совершенствовать сам объект.

В целом устойчивое экономическое развитие предприятия достигается в процессе стратегического и оперативного управления такими составляющими устойчивого развития, как: инвестиционная активность, конкурентоспособность технико-технологического его уклада, конкурентоспособность продукции, инновационная активность, финансовая устойчивость, способность к диверсификации при сохранении уровня конкурентоспособности продукции, организационно-экономическая гибкость, воспроизводственная целостность (комплексность).

Устойчивое экономическое развитие предприятия предопределяется следующими основными условиями:

- предприятие должно быть нацелено на выполнение стратегических задач развития экономики страны в целом;
- воспроизводственный процесс предприятия должен соответствовать динамике потребностей макросистемы;
- предприятие должно иметь известную степень самостоятельности и автономности и обладать адекватной системой управления;

– предприятие должно обладать определенным потенциалом, необходимым для самоорганизации и саморазвития.

В результате проведенных теоретических исследований может быть сформулировано следующее общее понятие экономической устойчивости. Экономическая устойчивость – это способность системы (предприятия, организации) сохранять определенный (заранее заданный) уровень достижения целей в условиях динамических трансформаций в бизнес-среде.

В результате исследования различных аспектов устойчивого экономического развития можно выделить следующие компоненты обеспечения устойчивого экономического развития предприятия: ценовая, управленческая, финансовая, деловая и производственно-технологическая устойчивость.

Ценовая устойчивость обеспечивает оптимальный механизм ценообразования продукции, который позволяет с наибольшим эффектом планировать устойчивый уровень прибыли.

Управленческая устойчивость представляет собой способность квалифицированного персонала управлять производством, проводить грамотный маркетинг, анализировать работу предприятия, а также обеспечивает надежное информационное поле для разработки дальнейшей стратегии.

Финансовая устойчивость характеризует такое состояние финансовых ресурсов, при котором предприятие способно путем эффективного их использования обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции, затраты по расширению и обновлению производства.

Деловая устойчивость определяется уровнем деловой активности, надежности экономических связей, конкурентным потенциалом предприятия, его долей на рынке сбыта.

Производственно-техническая устойчивость представляет собой стабильность производственного цикла предприятия, налаженность его ресурсного обеспечения.

В связи с многогранностью экономической устойчивости предприятия, при оценке устойчивого экономического развития промышленного предприятия необходимо учитывать изменение ряда экономических показателей. Так, например, применить цепочку показателей экономического роста предприятия, разработанную А.И. Хоревым и А.Н. Полозовой:

$$T_{п} > T_{в} > T_{и} > T_{о} > T_{ф} > T_{ч}, \quad (1)$$

где  $T_{п}$  – темп роста прибыли;

$T_{в}$  – темп роста выручки;

$T_{и}$  – темп роста издержек;

$T_{о}$  – темп роста оборотных средств;

$T_{ф}$  – темп роста основных средств;

$T_{ч}$  – темп роста численности работников [3].

По мнению А.В. Соломка, более обоснованной цепочкой показателей экономического развития предприятия, в которой отражаются инновационные факторы, будет иметь следующий вид:

$$T_{в} < T_{ч.п.} < T_{а.к.} < T_{и.т.}, \quad (2)$$

где  $T_{ч.п.}$  – темп роста чистой прибыли;

$T_{а.к.}$  – темп роста авансированного капитала;

$T_{и.т.}$  – темп роста инновационных технологий [4].

Особое место в данном соотношении отводится инновационным технологиям как основному фактору устойчивого экономического развития предприятия. Именно инновационная деятельность становится условием выживания отечественной производственной продукции в условиях рынка, делая ее конкурентоспособной, что в конечном счете увеличивает прибыль предприятия. В связи с этим для устойчивого экономического развития предприятия необходимо с увеличением общей выручки пропорционально увеличивать часть получаемой прибыли и авансированного капитала, идущую на нововведения, делая таким образом предприятие инновационно активным.

Под «инновационной активностью предприятия» понимается интенсивность осуществления предприятием деятельности по разработке и вовлечению новых технологий или усовершенствующих продуктов в хозяйственный оборот.

Руководителям предприятий все труднее становится принимать решения, связанные с увеличением темпов производства и получением прибыли. Многие из них уже имеют твердую убежденность, что внедрение инноваций – это единственно верный путь к процветанию как предприятия, так и экономики всего государства. Но важно также осознать, что применение инноваций несет в себе и определенные риски, так как это требует значительных финансовых вложений, особенно на начальном этапе.

Исходя из этого, при проведении оценки устойчивого экономического развития предприятия необходимо рассматривать достаточность у предприятия финансово-экономических ресурсов для эффективного обеспечения не только текущей производственной, но и стратегической инновационной деятельности.

В основу этой методики положены известные понятия из теории финансового анализа, где для определения экономической устойчивости предприятия к инновационному развитию принято использовать трехмерный показатель:

$$S = \{S_1(x_1); S_2(x_2); S_3(x_3)\}, \quad (3)$$

где  $S$  – общий показатель экономической устойчивости субъекта хозяйствования к инновационному развитию;

$x_1 = \pm E_c$  – излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств;

$x_2 = \pm E_t$  – излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников формирования производственно-хозяйственных запасов и затрат;

$x_3 = \pm E_y$  – излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов и затрат.

Функция  $S(x)$  определяется следующим образом:

$$S(x) = 1, \text{ если } x \geq 0; \quad (4)$$

$$S(x) = 0, \text{ если } x < 0. \quad (5)$$

Отсюда принято выделять четыре типа экономической устойчивости предприятия к инновационному развитию:

1) абсолютная экономическая устойчивость предприятия к инновационному развитию, когда используемыми источниками покрытия затрат являются собственные средства.

Определяется условиями:  $\pm E_c \geq 0; \pm E_t \geq 0; \pm E_y \geq 0; S = (1; 1; 1);$

2) нормальная экономическая устойчивость, когда используемыми источниками покрытия являются собственные средства и долгосрочные кредиты.

Определяется условиями:  $\pm E_c < 0; \pm E_t \geq 0; \pm E_y \geq 0; S = (0; 1; 1);$

3) неустойчивое экономическое состояние, когда используемыми источниками покрытия затрат являются собственные средства, долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы.

Определяется условиями:  $\pm E_c < 0$ ;  $\pm E_t < 0$ ;  $\pm E_y \geq 0$ ;  $S = (0; 0; 1)$ ;

4) кризисное экономическое состояние, когда у предприятия отсутствуют источники покрытия затрат.

Определяется условиями:  $\pm E_c < 0$ ;  $\pm E_t < 0$ ;  $\pm E_y < 0$ ;  $S = (0; 0; 0)$ .

Все данные для расчетов берутся из бухгалтерского баланса предприятия. Для того чтобы определить экономическую устойчивость к дополнительным расходам, связанным с инновациями, необходимо к вышеуказанным затратам прибавить планируемые затраты на внедрение инновационных технологий. В итоге формулы для расчета критериев будут выглядеть следующим образом:

1) излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств для обеспечения производственного процесса и для внедрения базисных и улучшающих технологий:

$$\pm E_c = E_c - Z - УС_{и}, \quad (6)$$

где  $Z$  – запасы и затраты;

$УС_{и}$  – затраты, необходимые на освоение инноваций;

2) излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников формирования производственно-хозяйственных запасов и внедренческих затрат:

$$\pm E_t = E_t - Z - \Sigma C_{и} = (E_c + K_t) - Z - УС_{и}, \quad (7)$$

где  $K_t$  – долгосрочные кредиты и заемные средства;

3) излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов и затрат:

$$\pm E_y = E_y - Z - \Sigma C_{и} = (E_c + K_t + K_{т}) - Z - УС_{и}, \quad (8)$$

где  $K_{т}$  – краткосрочные кредиты и займы.

Из всего вышеизложенного понятно, что все предприятия имеют четыре типа экономической устойчивости к инновациям (таблица) [5].

#### Оценка экономической устойчивости предприятия к инновационному развитию

| Показатель   | Условное обозначение | Алгоритм расчета    |
|--|----------------------|---------------------|
| Источники собственных средств  | Ис                   |                     |
| Внеоборотные активы  | F                    |                     |
| Собственные оборотные средства   | $E_c$                | $E_c = Ис - F$      |
| Долгосрочные кредиты и заемные средства  | $K_t$                |                     |
| Наличие собственных оборотных средств и долгосрочных займов  | $E_t$                | $E_t = E_c + K_t$   |
| Краткосрочные кредиты и займы  | $K_{т}$              |                     |
| Общая величина основных источников формирования запасов и затрат   | $E_y$                | $E_y = E_t + K_{т}$ |
| Величина запасов и затрат  | $Z$                  |                     |
| Величина финансовых затрат на реализацию стратегии по освоению инновационной технологии в настоящий момент времени | $УС_{и}$             |                     |

Окончание табл.

| Показатель  | Условное обозначение | Алгоритм расчета             |
|---|----------------------|------------------------------|
| Излишек (недостаток) собственных оборотных средств для формирования производственных затрат и освоения инновационной технологии   | $\pm E_c$            | $\pm E_c = E_c - Z - УС_{и}$ |
| Излишек (недостаток) собственных оборотных средств и долгосрочных заемных источников для формирования производственных запасов и затрат и освоения инновационной технологии | $\pm E_t$            | $\pm E_t = E_t - Z - УС_{и}$ |
| Излишек (недостаток) общей величины источников для формирования производственных запасов и затрат и освоения новой технологии   | $\pm E_y$            | $\pm E_y = E_y - Z - УС_{и}$ |

### Заключение

На практике частыми являются случаи, когда недостаточная оценка изначальных экономических возможностей приводит к замораживанию значительного числа перспективных инновационных программ и проектов по причине нехватки финансово-экономических ресурсов на их завершение.

Оценка экономической устойчивости предприятия к инновационному развитию способствует установлению динамического соответствия между финансовым обеспечением текущих производственных запасов и инвестиционными затратами на инновационное развитие предприятия, что позволяет проконтролировать правильность выбранного направления инновационного развития с позиции современного и дальнейшего финансового состояния предприятия. Описанный метод оценки экономической устойчивости предприятия к инновационному развитию является заключительным звеном в определении стратегии устойчивого экономического развития предприятия на долгосрочную перспективу.

### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Программа развития научно-инновационной деятельности в Республике Беларусь // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО "ЮрСпектр", Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2008.
2. **Бодров, О.Г.** Экономическая свобода и устойчивость предприятия / О.Г. Бодров. – Казань : Изд-во "Таглитат", 2000. – 208 с.
3. **Хорев, А.И.** Обеспечение устойчивого развития экономического потенциала предприятий сахарной промышленности / А.И. Хорев, О.Ю. Коломыцева. – Воронеж : ВГТА, 2000 – 88 с.
4. **Соломка, А.В.** Система управления устойчивым развитием предприятия в условиях активной инновационной деятельности : автореф. дис. ...канд. экон. наук : 08.00.05 / А.В. Соломка ; Воронежский государственный технический университет. – Воронеж, 2006. – 20 с.
5. **Ткаченко, Е.Л.** Эффективность инновационных проектов в стратегии устойчивого финансового развития предприятия / Е.Л. Ткаченко // Экономика и управление. – 2009. – № 3. – С. 137–143.

Поступила в редакцию 23.11.2011 г.