

НОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА КАК ИСТОЧНИКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ПРАВА

Криворучская Яна Сергеевна,

Могилевский государственный университет имени А. А. Кулешова
(г. Могилев, Республика Беларусь)

В данной статье рассматривается роль предпринимательства, характеризуются источники предпринимательского права и раскрывается их взаимосвязь с нормами международного права.

Предпринимательство – особый вид экономической активности, система хозяйствования, основанная на рискованной, инновационной деятельности, цель которой – получение предпринимательского дохода. Гражданский кодекс Республики Беларусь определяет, что предпринимательская деятельность – это «самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск и под свою имущественную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи вещей, произведенных, переработанных или приобретенных указанными лицами для продажи, а также от выполнения работ или оказания услуг, если эти работы или услуги предназначаются для реализации другим лицам и не используются для собственного потребления» [1].

Основная цель предпринимательской деятельности – извлечение экономической прибыли (сверхприбыли, предпринимательского дохода). В более широком плане предпринимательская деятельность имеет ряд целей (производственные, социальные, экономические, научно-технические), которые имеют существенное значение для социального и экономического развития общества [2, с.12].

Выделяют несколько видов источников предпринимательского права:

- 1) нормативный правовой акт;
- 2) обычай делового оборота;
- 3) общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры.

Рассмотрим один из источников предпринимательского права: нормы международного права. Нормы международного права тесно взаимосвязаны с нормами внутреннего права. Нормы международного права в сфере предпринимательства традиционно содержатся в четырех формах предпринимательского права:

- 1) общепризнанные принципы международного права;

- 2) общепризнанные нормы международного права;
- 3) международные договоры;
- 4) международные обычаи.

Приоритет норм международного права перед внутренним правом государств стал одним из важных принципов развития международных отношений. Согласно Венской Конвенции о праве международных договоров (1969), к которой присоединились более 110 государств, в ст. 27 закреплено, что ни одно государство не вправе ссылаться на внутреннее право в качестве оправдания невыполнения международного договора. Конституции многих стран содержат прямое указание на приоритет норм международного права перед внутренним (ст. 15 Конституции Российской Федерации, Конституции Федеративной Республики Германии, ст. 6 Конституции Кыргызской Республики и др.). Встречаются государства, в которых международные договоры и общепризнанные нормы международного права и внутренние законы обладают одинаковой силой (ст. 5 Конституции Республики Корея, 1948 г.) [3, с. 144].

Выделяются две группы норм международного права:

- 1) нормы правового регулирования экономической деятельности;
- 2) нормы, определяющие правовое положение организаций.

Первую группу составляют нормы, закрепляющие правовое положение участников предпринимательства, требования к их деятельности, порядок осуществления предпринимательской деятельности и иные положения.

Ко второй группе относятся нормы, обеспечивающие правовые основы деятельности международных организаций и ее органов, на базе которых договаривающиеся стороны (государства-члены) формируют нормы международного права.

В зависимости от территории применения нормы международного права делятся на универсальные и региональные.

Универсальные нормы международного права (в данном случае именно торгового) используются во всем мире и разрабатываются, как правило, в рамках Организации Объединенных Наций созданными ею специальными международными организациями (МОТ, МАГАТЭ, ВТО, ЮНЕСКО и др.) и органами ООН – Экономическим и социальным советом. Региональные нормы международного права формируются региональными международными организациями (например, Евразийским экономическим союзом, Содружеством Независимых Государств и др.) [3, с. 14].

Таким образом, нормы международного права неразрывно связаны с государством, с его внутренней составляющей. Если сравнивать международные и внутренние нормы, то в каждом государстве они стоят на разном уровне: могут иметь равнозначную силу или одни могут быть выше по

юридической силе, чем другие. Всё это определяется Конституцией государства. Предпринимательство имеет всеобщий характер, что доказывает единство мирового экономического правопорядка. Территориальные границы рынков «размываются» единством потребности всего человечества (в продуктах питания, жилье, медицине, транспорте, экологии, связи и т.д.), выступающего конечным потребителем результата производственно-хозяйственной деятельности бизнес-сообщества. Данные обстоятельства оказывают существенное влияние на развитие международных норм предпринимательского права. Представить предпринимательскую деятельность без норм международного права невозможно.

Список источников

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 7 дек. 1998 г., № 218-З : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобр. Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 18.12.2019 г. // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2020.
2. Витко, П. Ф. Учебно-методический комплекс по дисциплине «Основы предпринимательской деятельности» [Электронный ресурс] / Ф. П. Витко // Белорусский государственный университет. – Режим доступа: Дата доступа: 11.11.2020.
3. Лаптев, В. А. Нормы международного права о предпринимательстве: общие положения / В. А. Лаптев // Вести. РГГУ Сер. Экономика. Управление. Право. – 2016. – № 3(5). – С. 7–16.